



承前启后 继往开来

——2011年华意隆焊机全国经销商代表大会胜利召开

2010年11月16~18日,华意隆“汇智、创新”全国经销商代表大会在深圳麒麟山庄胜利召开。来自全国各地的二百多位经销商代表在麒麟山庄商务会议厅济济一堂,共商2011年华意隆发展大计。公司选择在深圳著名的五星级山庄举办此次会议,即是取其状元及第的美好意愿,天上麒麟子,人间状元郎。希望在全体华意隆人的努力下,华意隆的业绩能够蒸蒸日上,各位经销商们也能一举及第,争做销售状元。

大会在嘹亮的宣誓以及华意隆之歌声中拉开序幕。华意隆公司总经理杨振文先生致辞。公司特地邀请了兰州理工大学石博士为全体华意隆人做精彩的演讲。石博士就华意隆的品牌价值,以及华意隆的品牌发展规划作了独到而深刻的阐述。2010年,华意隆公司与兰州理工大学焊接学院结成产、学、研战略联盟,成立了数字化逆变焊机研发中心深圳总部和兰州理工大学项目分部,致力于将先进的行业研发成果应用到产业化项目中,以推动整个产业的发展。

紧接着,技术中心副总吴月涛、总工程师朱茂峰、生产部总监蒲德春相继发表讲话,描绘了华意隆2011研发、生产规模等方面的发展蓝图,让我们看到了2011年华意隆的美好图景。经销商代表石家庄友谊陈总、齐齐哈尔金州刘总也相继发表讲话,倾出满腔热情,道出经销商的心声,并充满信心迎接2011挑战。

会后,各地经销商纷纷展示出虎虎生气,展望更加美好的2011,纷纷签订2011年度销售合同,力争实现业绩翻两番的目标。

17日上午,继续在麒麟山庄召开客户、生产、技术、品质、销售等部门座谈会,会上公司各部门负责人结合各自的工作实际,总结了2010年工作完成情况,分析了目前面临的形势和任务,提出了2011年的工作思路和打算。下午,由国内营销中心总监王昌奎带队到总公司观看新机型现场演示和展示,独特的产品展示,带给经销商们极强的视觉冲击、震撼。此时,技术中心副总吴月涛、总工程师朱茂峰在现场接连不断地做产品解说……

会议历时3天,为舒缓全体人员的紧张节奏,融洽大家的感情,会后相继组织去了深圳大梅沙、东部华侨城游玩。

此次会议的圆满召开,对华意隆2011品牌推广有着极其深远的意义,同时也为各地经销商的市场招展起到了积极的推动作用。MW

(20110203)

